

- CDI

- A partir du : Dès que possible
- Durée du contrat : Indéterminée
- Territoire de Grand Lieu
- Temps de travail : Temps complet

Plus d'informations :

- Téléphone : [02 51 78 47 83](tel:0251784783)
- Email : pointrelaisemploi-tournebride@grandlieu.fr
- Horaires d'ouverture : 8h30 à 12h

Vous avez la responsabilité en autonomie d'un portefeuille de clients et de prospects (GMS, grossiste, industrie) que vous pérennisez et développez. A terme, vous prendrez la responsabilité d'une gamme produit pour laquelle vous serez le garant de la rentabilité et du développement.

Lieu :

- 44 / Territoire de Grand Lieu

Contrat :

- CDI à pourvoir dès que possible / Temps plein

Tâches :

- Analyser de façon quotidienne et hebdomadaires les tendances de marché
- Etablir les offres et assurer la commercialisation des produits disponibles à la vente en négociant les prix et les volumes auprès des acheteurs
- Veiller à la bonne exécution des commandes clients
- Transmettre au service comptable et financier les éléments de facturation, suivre les règlements et encours, et traiter les éventuels litiges

Profil souhaité :

- Diplômé(e) d'une école d'ingénieur agri/agro ou issu(e) d'une formation supérieure en commerce, avec une première expérience dans le secteur des produits frais ou ultra-frais.
- A l'aise avec les outils pack office 365, bon niveau d'anglais, maîtrise d'une seconde langue (allemand / espagnol) fortement appréciée.

Conditions salariales :

- A voir avec l'employeur

Contact :

Pour plus d'information, merci de contacter le PRE en rappelant le n° de l'offre.

Nous pourrons alors vous renseigner sur le poste à pourvoir et vous transmettre les coordonnées de l'employeur auprès de qui vous pourrez envoyer votre candidature.

PRE Tournebride – ouvert sur rdv du lundi au vendredi - de 08 h 30 à 12 h 00

02.51.78.47.83

pointrelaisemploi-tournebride@grandlieu.fr

[Retour aux offres d'emploi](#)